

## Weltumspannende Expansion der I.S.T.

Deutschland und Europa sind schon seit vielen Jahren ein sehr wichtiger Markt für den Bereich der grabenlosen Kanalsanierung und selbstverständlich auch für I.S.T. als international aufgestelltes Unternehmen von großer Bedeutung.

Die in den vergangenen Jahren gegründeten und mittlerweile sehr erfolgreichen Tochtergesellschaften in Europa und den USA sind zu einer festen Größe geworden und tragen wesentlich zum Erfolg des Gesamtunternehmens bei.

Kundennähe und auch ein strategisches Operieren vor Ort werden so wesentlich vereinfacht, die Unternehmensleitung hat über die Tochtergesellschaften und die ebenfalls sehr wichtigen Partnerfirmen einen direkten Zugang zu den Wünschen der Kunden bzw. Erfordernissen und Erwartungen der einzelnen Märkte.

Um hier noch konsequenter zu agieren, die internationale Präsenz weiter auszubauen und beispielhaften Service zu realisieren, wurden sowohl neue Partnerfirmen gewonnen, als auch weitere Tochtergesellschaften gegründet.

Jüngster Spross der I.S.T.-Tochtergesellschaften ist die 2013 gegründete I.S.T. Innovative Sewer Technologies GmbH Middle East WLL mit Sitz in Bahrain.

Zielsetzung ist es die I.S.T.-Produkte, -Systeme und das Know-how in der gesamten Region „Middle East“, also in den GCC-Staaten, von Bahrain und einem weiteren Büro in Al-Khobar (Saudi-Arabien) aus zu vermarkten.

Das Büro in Bahrain dient dazu, vorhandene Kontakte und Geschäftsbeziehungen zu den örtlich ansässigen nationalen und internationalen Sanierungsunternehmen, den zuständigen Ministerien, Ingenieurbüros und Netzbetreibern usw. zu vertiefen sowie die I.S.T.-Systeme in diesem stark wachsenden Zukunftsmarkt zu etablieren.



### ITALIEN

Mit der italienischen Firma VIVAX S.r.l. aus Cilavegna (Nähe Mailand) wurde der wohl erfahrenste und größte Anbieter von Produkten für die grabenlose Kanalsanierung in Italien gewonnen. Zahlreiche Produkte aus dem Sortiment der I.S.T.

für die Rohr- und Kanalreinigung, -Inspektion und -Sanierung ergänzen sinnvoll das umfangreiche, bestehende Angebot unseres italienischen Partners.

Der Servicetechniker von VIVAX war mittlerweile auch bei I.S.T. in Bochum zum ELITE-Training und ist nun in der Lage, die Power CUTTER selbstständig zu warten und zu reparieren.

Mit personeller Unterstützung durch I.S.T. fanden in der 30. und 31. KW 2014 im Rahmen einer zweiwöchigen VIVAX-Veranstaltung täglich Vorführungen der Power LIGHT UV-Technik und der Power CUTTER-Robotertechnik statt.

I.S.T. stellte hierfür ein komplett ausgestattetes Roboterfahrzeug zur Verfügung, der Power CUTTER 200 zeigte bei zahlreichen Fräsvorführungen in oberirdisch aufgebauten Rohrleitungen was in ihm steckt und fand großen Anklang.

Die Power LIGHT UV-Anlagentechnik der I.S.T. wurde selbstverständlich auch im praktischen Einsatz zur Härtung UV-Licht reaktiver, Polyesterharz-impregnierter Schlauchliner vorgeführt und konnten auf ganzer Linie überzeugen – es wurden sofort eine Power CUTTER-Roboteranlage und eine Power LIGHT UV-Anlage verkauft.

### AUSTRALIEN

Mit der Firma Austeck Pty Ltd., Alexandria (Sidney) in Australien wurde ein weiterer, wichtiger Vertriebspartner in diesem Frühjahr gewonnen.

Austeck ist in dem Bereich TV- und Sanierungsequipment nicht unerfahren und vertritt bereits andere deutsche Hersteller in Australien. Mittlerweile hat auch eine intensive ELITE-Roboterschulung für das australische Servicepersonal in Bochum stattgefunden, so dass Austeck ab sofort „qualified service partner“ für die I.S.T.-Robotertechnik ist.

Die Geschäftsleitung der I.S.T. erhofft sich von den hochqualifizierten Mitarbeitern der Firma Austeck, auch durch die überzeugenden Vertriebsstrukturen und innovativen Ideen, einen weiteren Wachstumsschub in Australien und Neuseeland.

Bereits bei einer ersten Messe in Queensland (Australien) im Mai 2014 zeigten die Besucher großes Interesse an den ausgestellten Produkten der I.S.T. – weitere gemeinsame Messen sind bereits in Planung.

### CHINA

Das Unternehmen Shanghai Degaen Enterprises Co., Ltd. wird zukünftig die I.S.T.-Kanalsanierungsprodukte in China vermarkten.

Der Geschäftsführer Herr Zhao kennt den einheimischen Markt und ist somit prädestiniert die innovativen Produkte der I.S.T. im wachsenden Kanalsanierungssegment zu etablieren.

Selbstverständlich wird er – wie alle Partner der I.S.T. – hierbei nachhaltig von I.S.T. unterstützt. Für 2015 beispielsweise ist

ein gemeinsamer Messestand im Rahmen der IE expo (Presented by IFAT CHINA + EPTTE + CWS) in Shanghai/Volksrepublik China, geplant.

Wir alle sind zuversichtlich, dass in diesem rasant wachsenden Markt mit seinen Großstädten kurzfristig das Thema Kanalsanierung eine ähnlich großen Stellenwert erlangt wie in unzähligen anderen Metropolen auch.

#### Was kommt als Nächstes?

#### SÜDAMERIKA

Bisher wurde der südamerikanische Raum durch die I.S.T. Ibérica de Innovaciones S.L.U. mit betreut, eine eigene I.S.T.-Präsenz für diese Region ist in Vorbereitung; geplant ist, dass die I.S.T. South America Ende dieses Jahres/Anfang nächsten Jahres die Arbeit aufnimmt.

#### TÜRKEI

Die Geschäftsführung der I.S.T. beabsichtigt noch in diesem Jahr die Realisierung einer Vereinbarung mit einem Vertreter in der Türkei, die Verhandlungen laufen gerade.

Die Geschäftsleitung und das gesamte Team der I.S.T. freuen sich auf die Aufgaben der nahen Zukunft und sind optimistisch, dass der eingeschlagene Wachstumskurs auch zukünftig dem zu erwartenden Erfolg des Gesamtunternehmens einen deutlichen Impuls verleihen wird.



**I.S.T. Innovative Sewer Technologies GmbH**

Rombacher Hütte 17-19

D-44795 Bochum

Telefon: +49 (0) 234/579880

Telefax: +49 (0) 234/5798855

E-Mail: [info@ist-web.com](mailto:info@ist-web.com)

[www.ist-web.com](http://www.ist-web.com)

# ENTWICKELT UM ZU ÜBERZEUGEN!

## Unsere Kanalreinigungsfahrzeuge und Dieselpumpen.

 **Effizient**  **Flexibel**  **Kraftvoll**



**INTERSEWER UG**  
(haftungsbeschränkt)  
Reinhardstraße 23  
D- 71116 Gärtringen  
[www.intersewer.com](http://www.intersewer.com)  
[info@intersewer.com](mailto:info@intersewer.com)

 **+49 7034 27044100**